



Laure CHEVY

Contact



44340 Bouguenais



06.10.49.78.51



laure-chevy@hotmail.fr

Informations personnelles

42 ans
Célibataire
Titulaire du permis B

Centres d'intérêt



Langues

Anglais (confirmé)
Espagnol (confirmé)

Formations

2003-2004
ENSEC Nantes :
TS+ Marketing et
Marketing international

2001-2003
La Joliverie / Saint-
Sébastien-sur-Loire :
BTS Action Commerciale

2000-2001
La Joliverie / Saint-
Sébastien-sur-Loire :
Baccalauréat STT

Commerciale sédentaire

Passionnée, débrouillarde, aimant le rythme et l'agitation, j'ai toujours eu à cœur de m'épanouir pleinement dans ma vie professionnelle. Mon parcours atypique entre Paris et Nantes m'a amené à acquérir de nombreuses compétences notamment commerciales, relationnelles, administratives, organisationnelles dans des domaines divers et variés. Il m'a aussi permis de relever des nouveaux défis et de réaliser les objectifs propres aux entreprises dont j'étais et je suis salariée actuellement.

Curieuse, dynamique, force de proposition et de persuasion, adaptable, ayant le goût du challenge, ouverte aux opportunités et à la découverte d'un nouvel environnement de travail, je serai en mesure de réaliser les missions qui me seront confiées.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

☞ **Conseillère commerciale sédentaire** (septembre 2021 à aujourd'hui) **TERREAZUR / Rezé**

- Vente par téléphone de poissons frais, fruits légumes et produits élaborés à un portefeuille de restaurateurs indépendants et collectivités (Binôme sur le terrain)
- Proposition commerciale et négociation des prix
- Développement du chiffre d'affaires, challenges commerciaux et nationaux
- Synergie avec les pôles achat, administration des ventes, logistique et gestion des litiges

☞ **Commerciale export** (janvier 2021 - septembre 2021) **LABEYRIE FINE FOODS France – Maison ALAIN FRANCOIS / Bouaye**

- Analyse des besoins et vente des produits frais et surgelés issus du canard en France et à l'export
- Suivi et fidélisation des clients
- Gestion des documents d'exportation

☞ **Responsable de magasin** (juin 2018 - mai 2019) **Enseignes SŒUR et BERENICE / Nantes**

- Direction, encadrement, animation, motivation de l'équipe de vente et fixation des plans d'actions pour améliorer les indicateurs
- Analyse des résultats afin d'assurer le bon fonctionnement et la rentabilité du magasin
- Accueil et vente aux clientes en B to C et mise en place des collections
- Collaboration avec le service merchandising, commercial et le siège

☞ **Attachée commerciale itinérante** (août 2017 - novembre 2017) **TRENDY DISTRIBUTION (marques Art Love, Vanessa Wu) / Basse-Goulaine**

- Organisation des tournées commerciales en autonomie et prospection terrain
- Présentation et vente des collections en magasins, showrooms itinérants et sur les salons professionnels
- Suivi administratif et quantitatif des ventes
- Développement du chiffre d'affaires des revendeurs du secteur, fidélisation et accroissement du portefeuille client
- Gestion et saisie des commandes, des réassorts, gestion des livraisons et litiges

☞ **Commerciale secteur Paris et Ile de France** (janvier 2014 - juillet 2017) **BESTSELLER WHOLESALE FRANCE (marque ONLY) / Paris**

- Développement, suivi et fidélisation du portefeuille client
- Prospection téléphonique pour étendre la distribution de la marque
- Vente des collections (4 par saison), des permanents et du stock
- Gestion des « Key account »
- Être garant de l'atteinte des objectifs en amont avec la direction
- Rapports quantitatifs et qualitatifs : analyse, suivi N-1, ventes
- Choix des produits et sélection des assortiments des collections lors de meetings en France et au Danemark

☞ **Commerciale France et Export** (juin 2007 - janvier 2014) **VEJA FAIR TRADE SARL / Paris**

- Développement et gestion du marché de la chaussure adulte, accessoires et maroquinerie en France
- Développement et gestion du marché de la mode enfantine en Europe
- Présentation des collections en showrooms et sur les salons professionnels
- Réalisation de tournées commerciales visites clients et prospection
- Gestion de l'administration des ventes en France et en Europe, et des réclamations